

Stellenausschreibung

Geschäftsbereichsleiter/in Vertrieb & Marketing

Stand: 29.06.2020

Leiter Vertrieb & Marketing

Für unseren Klienten, einem Unternehmen mit über 200-jähriger Geschichte, das gerade die Weichen für die Zukunft stellt suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Eine/n Geschäftsbereichsleiter/in Vertrieb & Marketing

Das Unternehmen mit über 140 Mitarbeitern ist ein Hersteller von hochwertigen Foodartikeln, die sowohl im namhaften Einzelhandel als auch über eigene Fachgeschäfte vertrieben werden. Der Sitz liegt im Großraum Stuttgart.

Leiter Vertrieb & Marketing

Wen wir suchen (I)

- **Wir suchen eine Persönlichkeit mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung und unternehmerischer Denkweise.**
- **Idealerweise haben Sie Erfahrung von Teams in verschiedenen Aufgabenbereichen in Vertrieb & Marketing.**
- **Sie bringen verschiedenste Erfahrungen in Vertrieb & Marketing mit. Silodenken ist Ihnen fremd. Dabei ist eine möglichst hohe Deckung folgender Bereiche wünschenswert:**
 1. Vertrieb
 - Erfahrung als Key Account Manager mit Einzelhandelskunden
 - Steuerung eigener Fachgeschäfte und Gastrokonzepte
 - Category Management, Platzierungen, Sortimentsanalysen und -konzepte
 2. Marketing
 - Erfahrung im Marketing starker Konsumgütermarken
 - Sicherer Umgang mit den verschiedensten Marketingtools wie Verpackungsdesign, Handzettel, Filialwerbung, Anzeigen, Internet etc.
 - Ein Gespür für die richtigen Produkte
 3. Branche: FMCG, bevorzugt Food

Leiter Vertrieb & Marketing

Wen wir suchen (II)

- Sie sind es gewohnt, Mitarbeiter zu motivieren, zu fördern und für die Ziele des Unternehmens zu begeistern.
- Sie selbst setzen sich engagierte Ziele und lassen sich an deren Erreichung messen.
- Sie arbeiten gerne im Team, ohne Politik und Taktik.
- Sie bevorzugen die kurzen Wege und die großen Entscheidungsspielräume mittelständischer Unternehmen statt starrer Strukturen und Prozesse von Großunternehmen.

Bei gleicher Eignung bevorzugen wir weibliche Kandidatinnen.

Leiter Vertrieb & Marketing

Was Sie erwartet:

- Sie erwartet eine verantwortungsvolle Tätigkeit mit vielen Möglichkeiten, das Unternehmen zu prägen. So stehen im Rahmen einer nachhaltigen Strategie diverse Themen zur langfristigen Expansion an, u.a. der Aufbau einer Erlebniswelt im Einzelhandel, der Aufbau eines Webshops für Delikatessen, die Entwicklung neuer Produkte und möglicherweise auch Marken.
- Die Unternehmenskultur ist durch ein vertrauensvolles ehrliches Miteinander geprägt. Die Wege sind kurz, die Hierarchien flach. Das Unternehmen wird in 7. Generation von einem Alleingesellschafter geführt, der Initiative und Offenheit vorlebt.
- Sie berichten an den Gesellschafter direkt. Zu Ihrem Verantwortungsbereich gehören drei Funktionsbereiche mit eigenen BereichsleiterInnen.
- Das Unternehmen bietet diverse Benefits, u.a.
 - Attraktive Firmenwagenregelung
 - Regelmäßige physiologische Betreuung, u.a. Beitrag zum Fitnessstudio, Massagen am Arbeitsplatz
 - Mitarbeitererevents
 - Günstiger Bezug von Produkten des Unternehmens
 - Reisetätigkeiten beschränken sich auf Fachgeschäftsbesuche in der näheren Region und den Besuch der Key Accounts

Leiter Vertrieb & Marketing

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

- Wenn Sie Interesse an dieser spannenden Herausforderung haben, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Online-Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf und relevante Zeugnisse) unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.
- jobs@steinbeis-vmi.de
- Telefon 07161-9565796 (Prof. Dr. Rainer Elste)
- www.steinbeis-vmi.de/jobs

Zum Hintergrund: Das Steinbeis Vertriebs- und Marketinginstitut (VMI, www.steinbeis-vmi.de) ist eines von über 1.100 Transfer- und Beratungszentren im Steinbeis-Verbund (www.steinbeis.de). Wir erarbeiten mit unseren Klienten Strategien in allen Vertriebs- und Marketingbereichen und setzen diese gemeinsam mit ihnen um. Dabei kommt uns die Kombination aus Praxiserfahrung und Wissenschaftstransfer zugute.