KOMMEN SIE AN BORD ZUR SALES CONVENTION 2018!

Die nunmehr 6. Sales Convention findet vor der beeindruckenden Kulisse des Hamburger Hafens in der NORDAKADEMIE Graduate School statt. Mit an Bord sind, wie gewohnt, renommierte Referenten aus Wissenschaft, Beratung und Praxis mit spannenden Beiträgen, die neue Erkenntnisse und jede Menge Denkanstöße für die Führung von Vertriebsorganisationen im digitalen Zeitalter versprechen. Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme!

STIMMEN VON TEILNEHMENDEN

können." Hans-Joachim Kamp.

Aufsichtsratsvorsitzender, Philips GmbH, Hamburg

"Die Vorträge waren dicht an der Praxis und gespickt mit "Die NORDAKADEMIE Sales Convention ist für mich ein Muss. Klasse! Ich habe super viel mitnehmen können und komme vielen Dank dafür."

Clasen & Co Baumschulen GmbH, Rellingen

"Ich fand die NORDAKADEMIE Sales Convention sehr gut und "Die Sales Convention ist eine sehr interessante Veranstaltung mir hat es viel Spaß bereitet - nicht nur als Referent mitzuge- mit hochkarätigen Referenten und spannenden Vorträgen. Prastalten, sondern auch viele interessante Gespräche führen zu xis und Theorie finden eine perfekte Verknüpfung. Ich freue mich bereits auf ein Wiedersehen." Nils Kahn.

Prokurist, MSC Germany GmbH, Hamburg

brauchbaren Tipps. Die Referenten waren allesamt große So praxisnahe Themen von hoch qualifizierten Referenten aus Wissenschaft und Wirtschaft präsentiert zu bekommen, und das gern wieder. Eine produktive Auszeit aus dem Tagesgeschäft – zu einem unschlagbar günstigen Seminarpreis, ist an Effizienz Dirk Clasen, Geschäftsführer, nicht zu überbieten." Monika Dormann, geschäftsführende Gesellschafterin, Max Steier GmbH & Co. KG, Elmshorn

DIE NORDAKADEMIE

Die NORDAKADEMIE, die erste unmittelbar von der Wirtschaft gegründete und getragene, staatlich anerkannte Hochschule, gehört mit über 2000 Studierenden – davon mehr als 1500 in dualen Bachelorstudiengängen auf ihrem Campus in Elmshorn und über 700 in berufsbegleitenden Masterstudiengängen an ihrer Graduate School im Hamburger Dockland – zu den größten privaten Hochschulen in Deutschland.

VERANSTALTUNGSORT: NORDAKADEMIE Graduate School · Van-der-Smissen-Straße 9 · 22767 Hamburg Tel.: 040 554387-300 · Fax: 040 554387-400 · master-office@nordakademie.de · www.nordakademie-gs.de

Öffentliches Parkhaus: Parkhaus Holzhafen, Große Elbstraße 61/63, 22767 Hamburg,



Sales Convention

Digital Sales Leadership 8. Juni 2018

















TAGUNGSVERLAUF

9:00 - 9:15 Uhr	Grußwort Prof. Dr. habil. Stefan Behringer, Präsident der NORDAKADEMIE
9:15 - 9:30 Uhr	Einführung: Digital Sales Leadership Prof. Dr. Lars Binckebanck und Peer Schmidt
9:30 - 10:45 Uhr	Die Zukunft des Mensch-zu-Mensch-Verkaufs Prof. Dr. Ove Jensen
10:45 - 11:15 Uhr	Pause
11:15 - 12:00 Uhr	Benteler - Auf dem Weg zu Digital Sales Leadership Alexander Neuhardt
12:00 - 12:45 Uhr	Euronics - Erfolg auf allen Kanälen! Jochen Mauch
12:45 - 13:30 Uhr	Mittagspause
13:30 - 15:00 Uhr	Der neue Experte heißt Kunde - Verkaufen und Führen in digitalen Zeiten Martin Limbeck
15:00 - 15:15 Uhr	Pause
15:15 - 16:00 Uhr	Digital Leadership für den B2B-Vertrieb von Commodities Dr. Thomas Haller
16:00 - 16:45 Uhr	Digitalisierung des Vertriebs im Spannungsfeld zwischen Retail- und Konsumentenanforderung Holger Kretschmer
16:45 - 17:00 Uhr	Zusammenfassung und Verabschiedung Prof. Dr. Lars Binckebanck
	Änderungen vorbehalten

REFERENTEN

	Prof. Dr. Lars Binckebanck	Professor für Internationales Marketing an der Hochschule Furtwangen und Lehrbeauftragter an der NORDAKADEMIE, Hamburg
	Dr. Thomas Haller	Managing Partner bei Simon-Kucher & Partners (SKP), Wien
6	Prof. Dr. Ove Jensen	Professor für Vertriebsmanagement und B2B Marketing an der WHU – Otto Beisheim School of Management, Vallendar
	Holger Kretschmer	Senior Sales Director & Trade Shopper Marketing DACH bei Philips, Hamburg



Unternehmer, Keynote Speaker und Bestseller-Autor, Martin

Limbeck Jochen Mauch

Chief Marketing Officer bei Euronics Deutschland,

Ditzingen

Vice President Commercial Excellence bei Benteler Distribution Alexander Neuhardt

International, Düsseldorf



Senior Partner im Steinbeis Vertriebs- und Marketinginstitut (VMI), Peer

Schmidt Hamburg

Änderungen vorbehalten

Teilnahmegebühr: 195 € (inkl. Verpflegung und 7% MwSt.)

100 € für Alumni des Nordakademiker e.V.

Anmeldung und Kontakt

Bitte melden Sie sich bis zum 1. Juni 2018 verbindlich an unter: www.nordakademie.de/sales-convention-2018/ E-Mail für Rückfragen: sales@nordakademie.de